

BOLD UP

11, rue Hector Berlioz
69009 LYON
06 78 33 84 48
bonjour@boldup.fr



Demander une augmentation de salaire

Durée: 1.00 heure

Profils des apprenants

- Tout public

Prérequis

- Pas de prérequis

Accessibilité et délais d'accès

- Tout de suite après l'achat de la formation

Objectifs pédagogiques

- Connaître les bases pour négocier son salaire (dans le cadre d'une augmentation)

Contenu de la formation

- Pourquoi il est important de négocier son salaire
- Changer de mindset en dépassant les croyances limitantes
- Déterminer sa valeur sur le marché du travail
- Préparer le jour J

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

May Lyn PRUVOT - Consultante en accompagnement des transitions professionnelles et Coach professionnelle

Compétences : Accompagnement / Coaching / Ressources Humaines / Recrutement / Formation

Accompagnement : Coaching / Bilan de compétences

Moyens pédagogiques et techniques

- Accès à la plateforme de e-learning
- Cahier digital de formation

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Formulaires d'évaluation de la formation.

Prix : 39,99 €

Financements possibles : Fonds propres ou votre entreprise

Si vous vous trouvez en situation de handicap, merci de bien vouloir nous contacter à l'adresse suivante : bonjour@boldup.fr